

WIR SORGEN FÜR SPÜRBAREN FORTSCHRITT IN DER BAUWELT!

Echte Innovationen, smarte Technologien und präzise Steuerungssysteme – mit unseren Produkten setzen wir neue Maßstäbe. Stillstand? Nicht unser Ding! In unserer Branche gibt es jede Menge Potenzial. Zukunftsweisende Entwicklungen und clevere Automatisierungslösungen warten auf Sie.



GEBIETSLEITER/ VERTRIEB ERDBEWEGUNG UND STRAßENBAU (M/W/D)

Gebiet: Süddeutschland

Beginn: ab sofort

Sie kennen den Baumaschinenmarkt wie Ihre Westentasche, haben ein Händchen für Vertrieb und möchten ein neues Kapitel mitgestalten? Dann bieten wir Ihnen die Chance, in unserer Vertriebsgesellschaft Verantwortung zu übernehmen: Als Vertriebsprofi bauen Sie unsere regionale Präsenz im Süden Deutschlands aus und entwickeln ihn zu einem starken Partner für die Automatisierung von Erdbewegungsmaschinen.

Ihre Tätigkeit:

- » Auf- und Ausbau eines regionalen Vertriebsstandortes
- » Aktive Gewinnung von Neukunden in einer neu aufgestellten Geschäftseinheit in einer definierten Region
- » Akquisition, Beratung, Angebotserstellung und Abschluss von Aufträgen im Bereich Automatisierung von Erdbewegungsmaschinen sowie Baumaschinen
- » Übernahme der Umsatz- und Profitverantwortung für einen regionalen Stützpunkt

Das bringen Sie mit:

- » Wichtiger als ein formaler Studienabschluss ist uns Ihr Bezug zum Baumaschinen- bzw. Maschinensteuerungsmarkt sowie Ihre Akquise- und Abschlussstärke
- » Fähigkeit, schnell Kontakt zu relevanten Ansprechpartnern auf Kundenseite auf- und auszubauen
- » Hilfreich ist ein breites Netzwerk im Bereich von Bauunternehmen – insbesondere Erdbau, Straßenbau, Tiefbau bzw. Garten- und Landschaftsbau – sowie bei Baumaschinenherstellern bzw. –Händlern
- » Technische Kompetenz, Qualitätsbewusstsein sowie Erfahrung im Bereich Lösungs- und Systemvertrieb sowie eine hohe Eigenmotivation bzw. Eigenverantwortung
- » Hohe Reisebereitschaft innerhalb der zugeordneten Region

Arbeitsort:

- » Süddeutschland

Das können Sie von uns erwarten:

- » Individuelle Einarbeitung. Wir nehmen uns Zeit, Sie umfassenden einzuarbeiten, um alles Notwendige beizubringen, was Sie für den Einstieg bei uns brauchen
- » Abwechslungsreiche Aufgaben und flexible Arbeitszeiten – damit Sie die Arbeit optimal mit Ihrem Leben in Einklang bringen können
- » Ein motiviertes Team, das auf Teamarbeit und gegenseitige Unterstützung setzt – hier arbeiten Sie nicht allein!
- » Gesundheits- und Sportangebote sowie weitere attraktive Zusatzleistungen
- » Weiterbildungsmöglichkeiten, die Ihnen helfen, mit uns zu wachsen und sich weiterzuentwickeln
- » Flexible Arbeitszeitmodelle sowie die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten sind bei uns selbstverständlich
- » Attraktive Vergütung und ein Firmenfahrzeug, das Sie auch privat nutzen können

Haben wir Ihre Leidenschaft geweckt? – Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen per Mail an: bewerbungen@moba.de

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!

MOBA Mobile Automation AG

Personalabteilung / Katharina Root-Hoinkis
Kapellenstraße 15
65555 Limburg/ Deutschland