

## Werden Sie Teil der MOBA: Wo Tradition auf Innovation trifft!

MOBA Mobile Automation AG ist ein führender Anbieter von innovativen Lösungen im Bereich mobiler Wägetechnik sowie von Erkennungssystemen. Angeboten werden Komplettsysteme aus Hard- und Software sowie Cloud-Lösungen. Wir unterstützen unsere Kunden dabei, ihre Prozesse zu optimieren und nachhaltige Lösungen zu implementieren.



Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams am Standort Dresden suchen wir Sie als

### **Key Account Manager (m/w/d) Waste Management & Wägetechnik**

Beginn: ab sofort

#### **Ihr Tätigkeitsfeld ist herausfordernd:**

- » Identifikation und Akquisition von Key Accounts in der Waste- und Wägetechnikbranche
- » Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen durch regelmäßige Kommunikation und Betreuung
- » Entwicklung und Umsetzung von individuellen Vertriebsstrategien und Lösungen für Kunden
- » Marktanalysen und Identifizierung von Markttrends sowie Wettbewerbsanalysen
- » Teilnahme an Messen, Veranstaltungen sowie Networking-Events zur Förderung der Unternehmenspräsenz und Lead-Generierung

#### **Für diese verantwortungsvolle Funktion bringen Sie Folgendes mit:**

- » Abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung im Bereich Wirtschaft, Technik oder ähnlichem
- » Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Umfeld Waste- oder Wägetechnik
- » Nachgewiesene Erfolge im Key Account Management und im Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen mit OEMs
- » Technisches Verständnis sowie die Fähigkeit, komplexe technische Zusammenhänge verständlich zu kommunizieren
- » Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- » Reisebereitschaft sowie verhandlungsfähige Deutschkenntnisse
- » Eigeninitiative, Teamfähigkeit und ein hohes Maß an Selbstorganisation



**Arbeitsort:**

- » Dresden

**Das können Sie von uns erwarten:**

- » Eine neu geschaffene verantwortungsvolle, vielseitige und herausfordernde Aufgabe in einem innovativen Umfeld mit vielseitigen Entwicklungs- und Gestaltungsmöglichkeiten
- » Ein hochmotiviertes und sympathisches Team
- » Privatnutzung Ihres Firmenfahrzeuges
- » Flexible Arbeitszeitmodelle sind bei uns selbstverständlich
- » Attraktive Zusatzleistungen wie z.B. ein breites Spektrum an Gesundheits- und Sportaktivitäten sowie JobRad

Als strategischer Lieferant mit einem ausgeprägten Technologieprofil prägen wir unsere Branche und erzielen einen Umsatz von weltweit rund 100 Mio. Euro pro Jahr. Unser Erfolg basiert auf einer mittelständischen Struktur, einer sehr internationalen Organisation mit flachen Hierarchien sowie kurzen Entscheidungswegen. Wir sind in den vergangenen Jahren kontinuierlich gewachsen und verfolgen auch in Zukunft entsprechende Wachstumsziele. Als familiengeführte AG setzen wir weiterhin auf eine langfristig ausgelegte Ausrichtung.

**Haben wir Ihre Leidenschaft geweckt?** – Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen per Mail an: [bewerbungen@moba.de](mailto:bewerbungen@moba.de)

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!

**MOBA Mobile Automation AG**

Personalabteilung / Katharina Root-Hoinkis  
Kapellenstraße 15  
65555 Limburg/ Deutschland