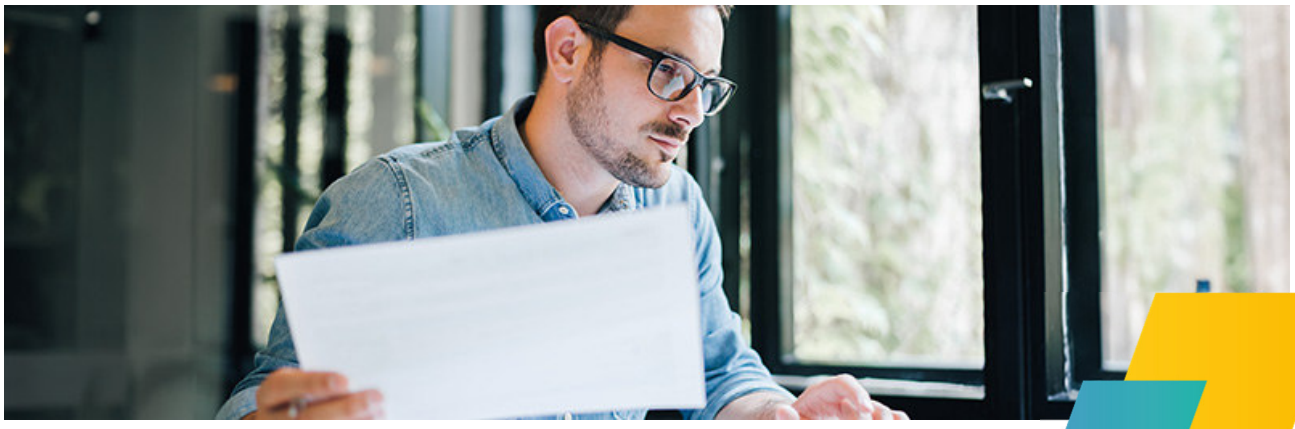
STELLENAUSSCHREIBUNG

WERDEN SIE EIN TEIL DER TECHNISCHEN ZUKUNFT!



SIE KOMMEN AUS WESTDEUTSCHLAND?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen. Für unser Team suchen wir einen

TECHNISCHER VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D)
MASCHINENSTEUERUNG | AUßENDIENST

Sie sind Vertriebler aus Leidenschaft, haben technisches Verständnis und fühlen sich auch auf einer Baustelle wohl? Dann kommen Sie zu uns! Für den weiteren Ausbau unseres Geschäfts mit modernen Maschinensteuerungen suchen wir einen vertriebsstarken Außendienstmitarbeiter (m/w/d), der bestehende Kunden betreut, neue Kunden gewinnt und unsere Lösungen direkt vor Ort erlebbar macht.

Das sind Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kunden
- Aktive Neukundenakquise im Vertriebsgebiet
- Beratung von Bauunternehmen und Anwendern rund um unsere Maschinensteuerungen
- Präsentation unserer Lösungen direkt beim Kunden und auf der Baustelle
- Begleitung des Vertriebsprozesses vom Erstkontakt bis zum Abschluss
- Erkennen neuer Markt- und Kundenpotenziale
- Enge Zusammenarbeit mit Service, Vertriebsinnendienst und Produktmanagement

Das können Sie von uns erwarten:

- Ein eigenes Vertriebsgebiet mit viel Gestaltungsspielraum
- Intensive Einarbeitung in unsere Produkte und Anwendungen
- Attraktive Vergütung mit leistungsbezogenen Bestandteilen
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Moderne Arbeitsausstattung und Homeoffice
- Kurze Entscheidungswege und ein kollegiales Team
- Flexible Arbeitszeiten sowie attraktive Zusatzleistungen wie z.B. ein breites Spektrum an Gesundheits- und Sportaktivitäten sowie Job-Rad

STELLENAUSSCHREIBUNG

Das erwarten wir von Ihnen:

- Erfahrung im Vertrieb/Außendienst, idealerweise im technischen Umfeld
- Kenntnisse der Bau-, Baumaschinen-, Landmaschinen- oder Vermessungsbranche sind von Vorteil
- Gutes technisches Verständnis und Interesse an Digitalisierung und Automatisierung
- Freude an aktiver Kundenansprache und dem Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen
- Überzeugendes, verbindliches Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet und Führerschein Klasse B

Für uns zählt nicht, dass Sie unsere Maschinensteuerungen bereits kennen. Entscheidend sind Ihre Vertriebserfahrung, technisches Verständnis und die Freude daran, Kunden von einer guten Lösung zu überzeugen.

Die MOBA Construction Solutions GmbH entwickelt und vertreibt innovative Maschinensteuerungen und Automatisierungslösungen, die Bauprozesse effizienter und präziser machen. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen engagierten Vertriebsmitarbeiter, der unsere Kunden begeistert und unser Geschäft aktiv weiterentwickelt.

Beschäftigungsart: Vollzeit

Werden Sie Teil der MOBA: seit Jahrzehnten innovativ aus Tradition!
Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen per E-Mail an:
bewerbungen@moba.de

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!

MOBA Mobile Automation AG
Personalabteilung / Katharina Root-Hoinkis
Kapellenstraße 15
65555 Limburg/ Deutschland